



GPT GESTION : L'IA APPLIQUÉE À LA GESTION IMMOBILIÈRE ET TRANSACTIONNELLE

Cette formation de perfectionnement en IA, spécialement conçue pour les professionnels de l'immobilier, vous offre une maîtrise avancée des outils d'intelligence artificielle, notamment ChatGPT et les assistants personnalisés. En 16 heures réparties sur deux jours, vous apprendrez à exploiter des techniques de prompts avancées, à créer des assistants personnalisés et à utiliser des IA génératives pour la production de contenu multimédia et l'automatisation des tâches. Ce programme intensif est destiné aux agents immobiliers, mandataires et autres professionnels du secteur qui souhaitent intégrer les dernières innovations en IA dans leurs pratiques pour optimiser leur efficacité. Grâce à des ateliers interactifs, vous développerez des compétences concrètes pour transformer vos processus métier. Prérequis : avoir suivi la formation GPT'Immo et posséder une solide base en IA appliquée à l'immobilier.

Durée : 7h (1 journée)

Format : Présentiel

Prix Public : 2500€ HT / groupe

Public : Agents immobiliers, mandataires immobiliers, conseillers en immobilier, syndicats de copropriété

Prérequis : Avoir suivi GPT'IMMO (autre formation préalable)

Dates : Sur demande

Certification : Non

[Je suis intéressé.e](#)

Objectifs pédagogiques de la formation :

- Comprendre l'intelligence artificielle et ChatGPT, adaptés aux métiers de la transaction immobilière, de la gestion de copropriétés et locative.
- Maîtriser le prompting pour ChatGPT afin d'optimiser la communication et la rédaction de documents immobiliers.
- Utiliser l'IA pour automatiser et améliorer la gestion des relations clients (acheteurs, vendeurs, copropriétaires, bailleurs, locataires).
- Optimiser la préparation, la conduite, et le suivi des assemblées générales, des conseils syndicaux, et des transactions immobilières.
- Améliorer le suivi des travaux, la gestion des visites de propriétés, et la mise en visibilité des biens immobiliers.
- Développer des stratégies de prospection commerciale efficaces avec l'IA pour acquérir de nouveaux clients dans les métiers du syndic, de la gestion locative, et des transactions immobilières.

Programme de la formation :

1) Introduction (9h00 - 10h30)

- Introduction à la formation
- Introduction à l'intelligence artificielle et à ChatGPT
- Initiation au prompting

2) L'IA dans les métiers de la transaction immobilière (10h30 - 12h30)

- Implémenter l'IA de la prospection à la signature du mandat
- Implémenter l'IA de la mise en visibilité du bien jusqu'au compromis
- Consolider la relation client avec l'IA

3) L'IA dans les métiers de la gestion immobilière (14h - 16h)

- Implémenter l'IA dans la relation client (copropriétaires, bailleurs, locataires)
- Gérer les assemblées générales et les conseils syndicaux avec l'IA
- Gestion des visites et suivi des travaux
- Prospection commerciale pour le syndic et la gestion locative

4) Prospection commerciale dans les métiers immobiliers (16h - 17h30)

- Nouvelles techniques de prospection
- Communication sur les réseaux sociaux

Éléments complémentaires :

- Evaluation de la formation : Test de positionnement en début de formation, feuille de présence, quizz pendant la formation, questionnaire d'évaluation en J+0 et J+30)